

- Oldtimer-Marktreport Frühjahr 2024
- International Valuation Report

Haben Sie noch Fragen? Dann besuchen Sie uns doch: Halle 2, Stand 531

Die Pressemappe ist auch online abrufbar:  
<https://bit.ly/4a9qmax>



SCAN ME



**Motor Klassik** **POCKET Price Guide**

1000 Oldtimerpreise die Sie kennen müssen

Edition 2024

- ▶ 85 Marken
- ▶ 1000 Modelle
- ▶ 3500 Preisnotierungen

classic-analytics

Pocket Price Guides 2024  
Online Versionen zum Download:



Youngtimer Preise



Oldtimer Preise



US-Car Preise

- **classic-analytics Marktbarometer Frühjahr 2024**
  - Auktionsreport Amelia Island 2024 - Statistik
  - Auktionsreport Amelia Island 2024 - Presstext
- **classic-analytics International Valuation Report**
  - classic-analytics bietet nun auch englischsprachige Oldtimerbewertungen an

## Auction Report Amelia Island March 2024

### Overall through Sunday from all auction companies

**Cumulative Total: \$183.8M**

383/468 lots sold: 82% sell-through rate

Average Sale Price: \$479,899

### 2023 Cumulative Results through Sunday

**Cumulative Total: \$177.7M**

389/453 lots sold: 85.9% sell-through rate

Average Sale Price: \$456,792

### Overall Top 10 Sales from all auctions through Saturday

1. 1903 Mercedes-Simplex 60 HP Roi des Belges sold for \$12,105,000 (Gooding & Company)
2. 1967 Ford GT40 Mk I Road Coupe sold for \$4,405,000 (Broad Arrow Auctions)
3. 1953 Ferrari 250 Europa Coupe sold for \$4,295,000 (RM Sotheby's)\*
4. 2022 Bugatti Chiron Pur Sport Coupe sold for \$4,047,500 (Broad Arrow Auctions)
5. 1954 Ferrari 500 Mondial Spider sold for \$3,995,000 (Gooding & Company)
6. 1930 Duesenberg Model J Murphy Disappearing Top Convertible Coupe sold for \$3,855,000 (RM Sotheby's)\*
7. 1972 Ferrari 365 GTS/4 Daytona Spider sold for \$3,635,000 (Gooding & Company)
8. 2015 Porsche 918 Spyder Weissach Roadster sold for \$3,525,000 (Gooding & Company)
9. 1990 Ferrari F40 Coupe sold for \$3,360,000 (RM Sotheby's)\*
10. 1973 Ferrari 365 GTS/4 Daytona Spider sold for \$3,305,000 (Broad Arrow Auctions)

\*Miami

Results broken down by Auction Company

### GOODING & COMPANY

Cumulative Total through Friday: \$66.2M

106/126 lots sold: 84% sell-through rate

Average Sale Price: \$624,253

### Overall Top 10 Sales:

1. 1903 Mercedes-Simplex 60 HP Roi des Belges sold for \$12,105,000
2. 1954 Ferrari 500 Mondial Spider sold for \$3,995,000
3. 1972 Ferrari 365 GTS/4 Daytona Spider sold for \$3,635,000
4. 2015 Porsche 918 Spyder Weissach Roadster sold for \$3,525,000
5. 1961 Porsche RS61 sold for \$3,100,000
6. 1967 Ferrari 275 GTB/4 Coupe sold for \$2,920,000

7. 1931 Duesenberg Model J Murphy Convertible Coupe sold for \$2,645,000
8. 1938 Bugatti Type 57 Atalante Coupe sold for \$2,260,000
9. 1957 Mercedes-Benz 300SL Roadster sold for \$2,012,500
10. 1973 Porsche 911 Carrera RS 2.7 Coupe sold for \$1,985,000

### 2023 Cumulative Results

Cumulative Total: \$72.7M

148/155 lots sold: 95% sell-through rate

Average Sale Price: \$491,055

### BROAD ARROW

Cumulative Total through Saturday: \$62.6M

136/149 lots sold: 91% sell-through rate

Average Sale Price: \$460,394

### Overall Top 10 Sales\*:

1. 1967 Ford GT40 Mk I Road Coupe sold for \$4,405,000
2. 2022 Bugatti Chiron Pur Sport Coupe sold for \$4,047,500
3. 1973 Ferrari 365 GTS/4 Daytona Spider sold for \$3,305,000
4. 1988 Porsche 959 SC Reimagined Coupe sold for \$3,085,000
5. 2021 Lamborghini Aventador Sian Coupe sold for \$2,645,000
6. 1957 Mercedes-Benz 300SL Roadster sold for \$2,260,000
7. 2022 Hennessey Venom F5 sold for \$2,205,000
8. 2020 McLaren Speedtail Coupe sold for \$2,067,500
9. 1955 Mercedes-Benz 300SL Gullwing Coupe sold for \$1,545,000
10. 1938 Mercedes-Benz 540K Norrmalm Cabriolet sold for \$1,435,000

\*Only contains vehicles with publicly disclosed prices

### 2023 Cumulative Results

Cumulative Total: \$28.6M

82/108 lots sold: 76% sell-through rate

Average Sale Price: \$348,797

### BONHAMS

Cumulative Total through Saturday: \$6.7M

52/79 lots sold: 66% sell-through rate

Average Sale Price: \$129,297

**Overall Top 10 Sales:**

1. 1904 Napier L48 sold for \$742,000
2. 2005 Ford GT Coupe sold for \$409,250
3. 2008 Mercedes-Benz SLR McLaren Convertible sold for \$387,250
4. 2007 Honda NSX-R GT Coupe sold for \$368,000
5. 1994 Ferrari 512 TR Coupe sold for \$335,000
6. 1953 Mercedes-Benz 300S Coupe sold for \$332,250
7. 1967 Aston Martin DB6 Mk I Saloon sold for \$263,200
8. 1965 Shelby Cobra CSX4000 - 427 S/C Roadster sold for \$257,600
9. 1996 Porsche 911 Turbo Coupe sold for \$246,400
10. 1929 Stutz DV-32 Brisson sold for \$224,000

**2023 Cumulative Results**

Cumulative Total: \$12.8M  
80/102 lots sold: 78% sell-through rate  
Average Sale Price: \$160,044

**RM SOTHEBY'S (MIAMI)**

Cumulative Total through Saturday: \$48.3M  
89/114 lots sold: 78% sell-through rate  
Average Sale Price: \$542,625

**Overall Top 10 Sales:**

1. 1953 Ferrari 250 Europa Coupe sold for \$4,295,000
2. 1930 Duesenberg Model J Murphy Disappearing Top Convertible Coupe sold for \$3,855,000
3. 1990 Ferrari F40 Coupe sold for \$3,360,000
4. 2010 Bugatti Veyron Grand Sport Convertible sold for \$3,085,000
5. 1963 Mercedes-Benz 300SL Roadster sold for \$2,260,000
6. 1966 Porsche 906 Carrera 6 sold for \$2,205,000
7. 1939 Mercedes-Benz 540K Sindelfingen Cabriolet A sold for \$2,205,000
8. 2005 Porsche Carrera GT Coupe sold for \$1,721,000
9. 1998 RUF Turbo R Coupe sold for \$1,517,500
10. 2017 Ferrari F12tdf Coupe sold for \$1,242,500

**2023 Cumulative Results**

Cumulative Total: \$63.6M  
79/88 lots sold: 90% sell-through rate  
Average Sale Price: \$805,203

### **Pressekontakt classic-analytics:**

Frank Wilke

Tel: 0234 8901600

E-Mail: fw@classic-analytics.de

### **Über classic-analytics:**

classic-analytics aus Bochum ist Deutschlands Experte in Sachen Oldtimerpreise und betreibt internationale Marktanalyse für Oldtimer, Youngtimer und Liebhaberfahrzeuge. Hierzu besuchen die Mitarbeiter neben Messen und Clubtreffen jährlich mehr als 70 Fahrzeugauktionen im In- und Ausland, werten regelmäßig Fachzeitschriften sowie Internetportale aus und führen Gespräche mit Händlern. Die hierdurch ermittelten Zahlen werden monatlich in führenden Oldtimer-Magazinen und auflagenstarken Zeitschriften veröffentlicht. Über mehr als 1.100 Sachverständigenbüros bundesweit erstellt classic-analytics qualifizierte Wertgutachten zur Vorlage bei Oldtimer-Versicherern. Neben Oldtimerfahrern und -versicherungen gehören zu den Hauptauftraggebern die Fachpresse, Kreditinstitute, Finanzdienstleister und der gewerbliche Handel. classic-analytics gehört zur Hagerty Group, dem größten Oldtimer-Dienstleister der USA.

## Amelia Island Oldtimer Auktionen – Broad Arrow auf dem Vormarsch

Im Umfeld des Amelia Island Concours gingen Anfang März einige der vielfältigsten Oldtimerauktionen des Jahres zu Ende, mit einem Handelsvolumen von 183,8 Millionen US-Dollar für 468 angebotene Fahrzeuge, die 121 Jahre Automobilgeschichte umspannen. Dies führte zum höchsten Gesamtumsatz aller jemals dort veranstalteten Auktionen. RM Sotheby's war dieses Jahr auffällig nicht auf Amelia Island vertreten und entschied sich stattdessen dafür, am gleichen Wochenende eine zweitägige Auktion in Miami abzuhalten. Überzeugt hat Broad Arrow Auctions, die ihre Gesamtverkäufe von 29 Millionen US-Dollar im letzten Jahr auf 63 Millionen steigern konnten.

### Hauptthemen:

- An diesem Wochenende wurde mit 183,8 Millionen US-Dollar ein Rekordgesamtumsatz für die Amelia Island Auktionen erzielt, der den bisherigen Rekord von 177,7 Millionen US-Dollar im letzten Jahr übertraf.
- Die Altersspanne der Top-Ten-Verkäufe umfasst 119 Jahre - der Markt für Sammlerfahrzeuge zeigt, dass die Sammelwürdigkeit nicht automatisch vom Alter abhängt.
- Breite Palette an Hochpreisfahrzeugen, von neuen Hypercars bis zu Rennwagen aus dem frühen 20. Jahrhundert.
- Der durchschnittliche Verkaufspreis im Verhältnis zum jeweiligen classic-analytics Marktwert betrug +10 Prozent, gegenüber +15 Prozent im letzten Jahr.
- Nach 16 Monaten schwächelnder Marktlage bis Ende 2023 hat sich der Markt, auch durch die guten Verkäufe der Scottsdale Auction Week im Januar, erstmal wieder gewandelt.

### Höhepunkte:

- Ein Mercedes-Simplex 60 HP ‚Roi des Belges‘ von 1903 wurde für 12.105.000 US-Dollar verkauft und wurde damit das teuerste vor 1930 gebaute Auto, das jemals auf einer Auktion verkauft wurde.
- Ein Ford GT40 Mk I von 1967 in Straßenversion wurde für 4.405.000 US-Dollar verkauft.
- Der erste Hennessey Venom F5 von 2022, der auf einer öffentlichen Auktion angeboten wurde, wurde für 2.205.000 US-Dollar verkauft.
- Ein Ferrari 612 von 2005 mit manuellem Getriebe wurde für 467.000 US-Dollar verkauft und stellte damit einen Rekord für das Modell auf.
- Ein Porsche 959 SC, neu interpretiert von Canepa, stellte mit 3.085.000 US-Dollar den Rekord für einen 959 in Straßenversion auf.

### Top-Verkäufe:

- Der Top-Verkauf des Wochenendes war der Mercedes-Simplex 60 HP ‚Roi des Belges‘ von Gooding, der knapp über 12 Millionen US-Dollar einbrachte und damit das teuerste vor 1930 gebaute Auto wurde, das jemals auf einer Auktion verkauft wurde.
- Ein Ford GT40 Mk I Straßenauto belegte den zweiten Platz mit 4.405.000 US-Dollar, gefolgt von einem Ferrari 250 Europa mit 4.295.000 US-Dollar.
- Ein Bugatti Chiron Pur Sport von 2022 stellte mit 4.047.500 US-Dollar einen Rekord für diese Variante auf.

## Keine Porsche-Dominanz

Auffällig: Nur ein Porsche schaffte es unter die Top 10 - ein Porsche 918 Spyder Weissach Roadster von 2018, der bei Gooding für 3.525.000 US-Dollar verkauft wurde. Ein Porsche 959 SC, neu interpretiert von Canepa, war ein starker Verkauf und stellte mit 3.085.000 US-Dollar den Rekord für einen 959-Straßenwagen auf. Andere Porsche-Verkäufe waren weniger berauschend - dabei wurde der März lange mit bedeutenden Porsche-Verkäufen in Verbindung gebracht, aber der 1959 Porsche 718 RSK Spyder bei Broad Arrow wurde nach Auktionsende verkauft, ebenso wie der Porsche RS61 von Gooding, der für 3.100.000 US-Dollar weging. Darüber hinaus haben einige Porsche, die die 1-Millionen-Dollar-Schwelle überschritten haben, die Erwartungen nicht ganz erfüllt. Ein Porsche 911 Remastered von Gunther Werks wurde für 1.022.500 US-Dollar verkauft, nachdem er im Jahr 2023 bei Bring a Trailer ein Höchstgebot von 1.15 Millionen US-Dollar erreicht hatte. Ein von Singer neu interpretierter Porsche wurde bei einem Höchstgebot von 1.225.000 US-Dollar nicht verkauft. RUF, der einzige Porsche-Modifikator mit Herstellerstatus, erzielte 4 von 6 möglichen Verkaufserfolgen. Der Top-Verkauf war ein RUF Turbo R von 1998, der in Miami für 1.517.500 US-Dollar verkauft wurde. Diese modifizierten Porsches hatten jedoch eine geringere Verkaufsrate als ihre serienmäßigen Pendanten - 67 Prozent gegenüber 79 Prozent.

## Stabilität zieht wieder klassische Autofans an

Stabilität kehrt zurück: Die Stabilität ist auf den Sammlermarkt zurückgekehrt, und die Ergebnisse zeigen eine weniger spekulative Natur. Die durchschnittliche Rendite für ein Auto, das seit 2020 gekauft und im März 2024 wieder verkauft wurde, betrug 0 Prozent. Der durchschnittliche Aufschlag auf den jeweiligen classic-analytics Marktwert fiel von 15 Prozent im letzten Jahr auf 10 Prozent in diesem Jahr, was auf eine Rückkehr zur Rationalität auf dem Markt hinweist. Diese wiedererstarke Stabilität bringt traditionelle Klassiker in den Vordergrund, bei denen es nicht darum geht, wie viele Dollar eine Investition zurückbringen wird, sondern wie viel Freude und Leidenschaft das Fahrzeug einem Sammler bieten kann.

## Der Vorkriegsmarkt lebt

Vorkriegs-Power: Insgesamt schnitt das Segment der Vorkriegsfahrzeuge genauso gut oder besser ab als Fahrzeuge, die nach dem Zweiten Weltkrieg gebaut wurden. 82 Prozent der Vorkriegswagen wurden verkauft, während die Verkaufsrate für Nachkriegsfahrzeuge bei 80 Prozent lag. Dies ist das erste Jahr seit 2019, in dem Vorkriegswagen eine höhere Verkaufsrate bei den Amelia-Auktionen hatten. Nachkriegsfahrzeuge schnitten auch im Vergleich zu den Schätzungen der Auktionshäuser schlechter ab. 75 Prozent der Nachkriegswagen wurden zu einem Hammerpreis unterhalb ihrer niedrigen Schätzung verkauft, während dies nur bei 69 Prozent der Vorkriegswagen der Fall war. Insgesamt mögen Autosammler immer jünger werden gibt es immer noch eine enorme Wertschätzung für die ganz antiken Automobile.

### Über classic-analytics

classic-analytics aus Bochum ist Deutschlands Experte in Sachen Oldtimerpreise und betreibt internationale Marktanalyse für Oldtimer, Youngtimer und Liebhaberfahrzeuge. Hierzu besuchen die Mitarbeiter neben Messen und Clubtreffen jährlich mehr als 70 Fahrzeugauktionen im In- und Ausland, werten regelmäßig Fachzeitschriften sowie Internetportale aus und führen Gespräche mit Händlern. Die hierdurch ermittelten Zahlen werden europaweit in führenden Oldtimer-Magazinen und reichweitenstarken Medien veröffentlicht. Über mehr als 1.100 Sachverständigenbüros in neun Ländern erstellt classic-analytics qualifizierte Wertgutachten zur Vorlage bei Oldtimer-Versicherern. Neben Oldtimerfahrern und -versicherungen gehören zu den Hauptauftraggebern die Fachpresse, Kreditinstitute, Finanzdienstleister und der gewerbliche Handel. classic-analytics gehört zur Hagerty Group, dem größten Oldtimer-Dienstleister der USA.

### Ihr Ansprechpartner bei redaktionellen Rückfragen:

Frank Wilke

Telefon: 0234 890 160 13

E-Mail: [frank.wilke@classic-analytics.de](mailto:frank.wilke@classic-analytics.de)

<https://www.classic-analytics.de/>

## classic-analytics bietet nun auch englischsprachige Oldtimerbewertungen an

- „International Valuation Report“ mit Preisen in einer von vier Währungen
- Berücksichtigung länderspezifischer Besonderheiten ohne Zusatzkosten
- Mehr als 1.100 Sachverständigenbüros für Old- und Youngtimer-Bewertungen

Bochum. Automobile Leidenschaft kennt keine Grenzen: Aus diesem Grund offeriert classic-analytics ab sofort auch englischsprachige Oldtimerbewertungen. Der „International Valuation Report“ von Deutschlands größter Bewertungsorganisation für Oldtimer liefert eine fachgerechte Preisanalyse für den länderübergreifenden Handel und Verkauf von jüngeren und älteren Liebhaberfahrzeugen.

Neben der Ausfertigung in englischer Sprache können Kunden aus vier Währungen wählen: Die Preisangaben erfolgen wahlweise in Euro, US-Dollar, Britischem Pfund oder Schweizer Franken. Länderspezifische Marktbesonderheiten werden bei der Analyse berücksichtigt. Höhere Kosten sind mit der englischen Version nicht verbunden. Der „International Valuation Report“ ist bei über 1.000 classic-analytics Bewertungspartnern in Deutschland und acht weiteren europäischen Staaten erhältlich.

„Mit dem International Valuation Report reagieren wir auf den Wunsch vieler Kunden nach englischsprachigen Oldtimerbewertungen. Die fachgerechte Preisanalyse vereinfacht den grenzüberschreitenden Austausch und unterstützt Fahrzeugbesitzer, Versicherungen, Finanzdienstleister weltweit“, erläutert Frank Wilke, Geschäftsführer von classic-analytics. „Mit dem Ausbau unseres Angebots unterstreichen wir zudem unsere führende Rolle als europaweites Sachverständigennetz.“

### **Breites Produktportfolio**

Seit mehr als 20 Jahren beobachtet das Team von classic-analytics den internationalen Markt für Oldtimer, Youngtimer und alle Arten von Liebhaberfahrzeugen, seit gut zehn Jahren als Teil des amerikanischen Oldtimerdienstleisters Hagerty. Die Experten des Unternehmens sind das ganze Jahr über weltweit auf Messen, Clubtreffen und Auktionen unterwegs und sammeln Informationen für die hauseigene Datenbank. Diese vergleichsweise zeit- und personalintensive Informationsbeschaffung garantiert verlässliche, gerichts feste Daten, die Oldtimerfahrern, Sachverständigen, Versicherern und Medien zur Verfügung gestellt werden. Die Bewertungen von classic-analytics werden von allen deutschen Oldtimer-Versicherungen anerkannt.

Neben dem klassischen Gutachtengeschäft liegt der Schwerpunkt von classic-analytics vor allem auf innovativen Bewertungslösungen für Oldtimerfahrer und Versicherungen. Dazu zählt beispielsweise der Home-Check, mit dem Oldtimerbesitzer Fahrzeuge im unteren Preissegment online selbst bewerten können – bequem, schnell und preisgünstig.

Eine weitere Alternative zum Vollgutachten sind professionelle Kurzbewertungen der Sachverständigen – inklusive kostenlosem Update-Service. Dabei wird der Kunde automatisch per E-Mail informiert, wenn der Wert seines Fahrzeugs um mehr als zehn Prozent gestiegen ist. Eine schleichende Unterversicherung wird damit weitgehend ausgeschlossen. Darüber hinaus umfasst das Produktportfolio der Oldtimer-Experten Neupreisrecherchen, individuelle Wertanalysen, Kaufberatungen und Wertprognosen für Finanzdienstleister.

---

### **Über classic-analytics**

classic-analytics aus Bochum ist Deutschlands Experte in Sachen Oldtimerpreise und betreibt internationale Marktanalyse für Oldtimer, Youngtimer und Liebhaberverfahrzeuge. Hierzu besuchen die Mitarbeiter neben Messen und Clubtreffen jährlich mehr als 70 Fahrzeugauktionen im In- und Ausland, werten regelmäßig Fachzeitschriften sowie Internetportale aus und führen Gespräche mit Händlern. Die hierdurch ermittelten Zahlen werden europaweit in führenden Oldtimer-Magazinen und reichweitenstarken Medien veröffentlicht. Über mehr als 1.100 Sachverständigenbüros in neun Ländern erstellt classic-analytics qualifizierte Wertgutachten zur Vorlage bei Oldtimer-Versicherern. Neben Oldtimerfahrern und -versicherungen gehören zu den Hauptauftraggebern die Fachpresse, Kreditinstitute, Finanzdienstleister und der gewerbliche Handel. classic-analytics gehört zur Hagerty Group, dem größten Oldtimer-Dienstleister der USA.

### **Ihr Ansprechpartner bei redaktionellen Rückfragen:**

Frank Wilke

Telefon: 0234 890 160 13

E-Mail: [frank.wilke@classic-analytics.de](mailto:frank.wilke@classic-analytics.de)

<https://www.classic-analytics.de/>